



<https://hofmann-entsorgung.de/job/vertriebsmitarbeiter-m-w-d-fuer-den-bereich-entsorgung-und-dienstleistungen/>

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) für den Bereich Entsorgung und Dienstleistungen

Hofmann GmbH

Start Anstellung

ab sofort

Arbeitsort

Werkstraße 6a, 76437, Rastatt

Veröffentlichungsdatum

17. Januar 2025

Wir sind ein mittelständischer Entsorgungsfachbetrieb, zertifiziert nach §56 Kreislaufwirtschaftsgesetz, Qualitätsmanagementsystem nach DIN EN ISO 9001 und Umweltmanagementsystem DIN EN ISO 14001. Mit Sitz in Rastatt, gehören wir im Bereich Recycling- und Abfallwirtschaft zu den führenden Unternehmen im badischen Raum. Wir sind ein zukunftsfähiges und stetig wachsendes Familienunternehmen mit derzeit 60 Mitarbeitern. Für den Ausbau unserer Tätigkeitsfelder suchen wir motivierte, zielstrebige, kommunikative, lernfähige, engagierte und begeisterungsfähige Mitarbeiter.

Einsatzgebiet/Aufgabenbereich:

- Verkauf von Entsorgungsdienstleistungen und Entsorgungskonzepten
- Neukundenakquise und Entwicklung neuer Geschäftsbeziehungen/-felder
- Betreuung unserer Bestands- und Neukunden im Außendienst
- Fortführen bestehender und Entwicklung neuer Absatzmöglichkeiten
- Preispflege unter Börsenbeobachtung
- Erstellung von Kunden- und Marktanalysen mit Potential- und Bedarfsermittlung
- Anfragenbearbeitung, telefonische Beratung und Angebotserstellung im Innendienst
- Selbstständige Koordination von Bestell- und Auftragsabwicklung mit Terminüberwachung
- Unterstützung der Vertriebsleitung bei der Umsetzung von Entsorgungskonzepten
- Aktive Mitarbeit an der Umsetzung unserer strategischen Ausrichtung

Was Sie mitbringen sollten:

- Die Wörter Pünktlichkeit, Offenheit, Zuverlässigkeit, Ehrlichkeit, Sorgfältigkeit und Ehrgeiz sind für Sie keine Fremdwörter? Dann ist der erste Schritt schon geschafft! Für den weiteren Weg bringen Sie mit:
 - Eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung
 - Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich von Entsorgungsdienstleistungen (Materialkenntnisse)
 - Professionelles Verhandlungsgeschick und verbindliches Auftreten gegenüber unseren Kunden und Abnehmern
 - Kundenorientiertes Handeln und Freude am selbstständigen Arbeiten
 - Verhandlungssichere Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
 - Ausgeprägtes Logistikverständnis und Organisationstalent
 - Reisebereitschaft (Außendienst) und ein gepflegtes Äußeres sind für Sie selbstverständlich
 - Gute Balance zwischen Teamplayer und Durchsetzungsstärke
 - Zielführende Kommunikation nach innen und außen

- Ausgeprägter Entwicklungsantrieb durch Selbstreflexion und Impulse von außen
- Erkennbares unternehmerisches Denken und Handeln mit nachhaltiger und profitabler Gewinnorientierung

Was wir bieten: ist auf die HOFMANN DNA

- Ein Unternehmen, welches sich ständig weiterentwickelt
- Ein junges, engagiertes Team mit hoher Eigenverantwortung
- Viel Arbeit innerhalb spannender Projekte
- Wertschätzung und Anerkennung von Leistung und für den Umgang miteinander
- Weiterbildung und persönliche Entwicklung
- Technologie auf dem neuesten Stand
- Dienstfahrzeug mit privater Nutzung